
ANDEL
WELLNESS BASE

美と健康を実現する 福利厚生プラン

ANDEL株式会社 代表取締役
アンデルト歯科・矯正歯科 院長 山本千博

CONTENTS

- 01 当施設概要**
 - 02 提供内容**
 - 03 組み合わせ例**
 - 04 WELLNESS TESTについて**
 - 05 導入メリット**
 - 06 現状と今後の展望**
 - 07 協賛者様の募集**
-
-

渋谷区道玄坂に2023年9月にオープンした”道玄坂通”内に、歯科医院・ジム・カフェを備えた複合施設を構えました。

健康でいるために欠かせない、『良質な栄養素を口からよく噛んで摂取し、適度な運動をする』ことを個々のからだに合った内容で処方し、利用者の人生に寄り添ったトータルコンディショニングを行っております。

特徴



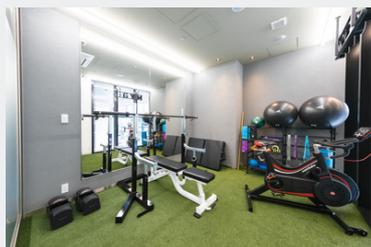
1. DENTAL

健康は、口から始まる。
一般的な歯科診療に加え、最新デジタル技術を活用したお口の状態の見える化、根本からの治療計画の立案にこだわった説明と診療を行います。



2. CAFE

良質な栄養素を口から取り入れる。
口腔環境と身体の健康を深く理解した管理栄養士とスタッフが、栄養バランスを考えたヘルシーメニューを提供します。



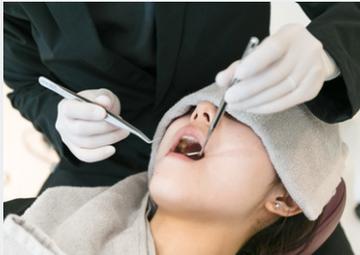
3. GYM

健康的に、美しく。
コンディショニング理論の第一人者山本利春監修。高性能機器を用いたアセスメントを行い、個々のライフスタイルに寄り添った提案をいたします。

CONTENTS 02

提供内容(1人あたり)

下記プランより、ご希望のプランと適用頻度(回数)をご指定ください。
※契約期間は1年間となります。



歯科検診・メンテナンス

■保険外トリートメント

15,000円/60分(初回90分) 3ヶ月毎推奨

歯石取りに加え、インプラントやセラミックのケア、歯質改善も可能なプラン。

■保険内での歯石取り 約3500円/45分



運動指導・栄養指導

■からだ分析 11,000円/90分 3ヶ月毎推奨

3Dボディスキャン/体組成計/運動処方/栄養指導(要3日前までのヒアリング)

■パーソナルトレーニング 5,000円/30分単位

■栄養指導 1500円/45分



自分磨きプラン

■医療ホワイトニング

22000~33,000円/60分(初回90分) 3~6ヶ月毎推奨

■光脱毛 3,000円/15分

■美肌エステ 10,000円/45分

■ボディメイク(栄養指導、プロテインドリンク付)

60,000円/60分6回分



トータルプラン

■WELLNESS TEST 25,000円/150分 6ヵ月毎推奨

歯科検診と運動指導、食生活調査を同日に行い、生活習慣病リスクを判定。後日フィードバック資料をご提供。健康診断で指摘されない、健康的なからだを目指すプラン。

■ANDEL MEMBERS light 30,000円/年

カフェ対象メニュー30~50%引き、ジム施設フリー利用を含み、打合せやリフレッシュなど気軽に使用できるプラン。

CONTENTS 03 | 提供内容例

ご希望のプランと適用頻度(回数)をご指定いただければお見積もりが可能です。福利厚生として求める目的と1人当たりの年額費用をお伝えいただければコーディネーターもさせていただきます。

例1)

目的：健康経営を目指して従業員の健康を守っていききたい。

契約期間：1年

内容：

- WELLNESS TEST(6カ月に1度)
- 歯科での保険内での歯石取り(3カ月に1度)
- ANDELT MEMBERS light

※上記以外のサービスは自己負担とする。

お見積もり：

希望者1人当たり 約94000円(税込)/年

例2)

目的：従業員の美意識を高め、福利厚生も強化したい。

契約期間：1年

内容：

- 医療ホワイトニング(6カ月に1度)
- 歯科での保険外トリートメント(6カ月に1度)
- からだ分析(6カ月に1度)

※上記以外のサービスは自己負担とする。

お見積もり：

希望者1人当たり 96000円(税込)/年

例3)

目的：従業員の口臭予防、歯周病予防のケアをしたい。

契約期間：1年

内容：

- 歯科での保険内での歯石取り(4カ月に1度)

※上記以外のサービスは自己負担とする。

お見積もり：

希望者1人当たり 約10500円/年

WELLNESS TESTのフィードバック資料では、従業員のプレゼンティーズムの低下（生産性の低下）を防ぐため、検査結果をふまえた資料のお渡しを行っております。

01 OHI-S

磨き残しの範囲



02 レントゲン写真

骨吸収の有無



03 唾液検査

菌数・歯茎の炎症度



04 咀嚼能力検査

しっかり咀嚼できているか



05 姿勢、体組成分析

肩こり腰痛生活習慣病リスク



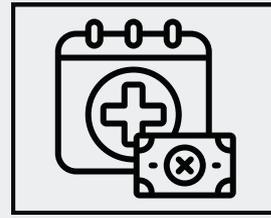
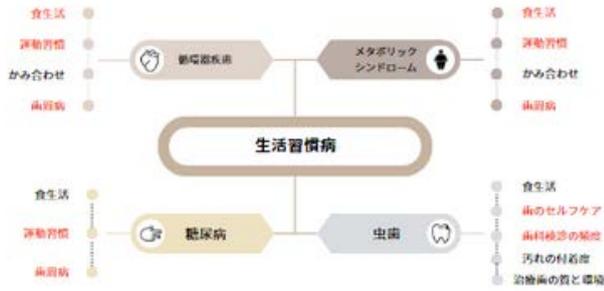
06 食生活診断

栄養バランスの偏り



ANDELT WELLNESS TEST

今回検査した各項目は以下のような関係で各疾患に関わっており、改善の必要がある項目を赤字で印記しております。



生活習慣病リスク

メタボリックシンドローム、糖尿病、循環器疾患、虫歯を中心に自覚症状なく進行する生活習慣病のリスク分析をおこない、これに関わる検査項目や、病気を示します。



生産性低下リスク

肩こり腰痛、口臭体臭、頭痛、免疫力低下を中心に自身や周囲の仕事効率の低下を招いてしまう症状の可能性に関わる検査項目と併せて示します。



健康的な体で毎日を楽しく過ごし、充実した人生を歩めるよう、スタッフ一同全力でサポートさせていただきます。

01

従業員の就業満足度向上

他社にはない福利厚生強化を図ることで、従業員の就業満足度の向上が期待できます。見た目に関するケアの福利厚生も、従業員の満足度が高い傾向にあります。

02

仕事の生産性の向上

口臭や体臭は対人関係において、健康状態は仕事効率において大きく関わってきます。心身ともに健康な状態の従業員が多い組織は、生産性も高い傾向にあります。

03

組織力の向上

従業員満足度も高く、口臭や体臭によるストレスや、健康に意識の高い従業員が増えることで、メリハリがつき、組織力の向上が図れます。

04

離職率の低下、求職率の向上

従業員満足度が上がることで離職率が低下(平均8.1%低下)し、福利厚生を強化することで健康経営を意識した企業という認知がなされて求職率も向上傾向にあります。

05

経費の有効化

会社としての方針とすることで従業員全員が健康を維持する権利を与られます。そうすることで経費を利用して従業員に還元することが可能です。

ANDELТは、日本全体の健康意識を高め、身も心も健康的で美しい状態となるようなサポートさせていただく為に、一カ所で完結する効率的な施設をオープンいたしました。しかし、まだまだ認知度は低く、お口の健康や全身の健康に対してお金と時間を投資する方が少ない傾向にあります。よって、今後成長していくためには資金不足が深刻となっている現状でございます。ANDELТでは、施設への出資や年間契約も含め、協賛者様を積極的に募集しております。

今後の展望



売上拡大

マーケティング戦略の強化を目指し、SNSを活用。魅力的なコンテンツを定期的に投稿します。新商品のプロモーションや特別イベントの告知など、顧客の関心を引く情報を共有します。



顧客満足度の向上

定期的な顧客アンケートやフィードバックの収集を行い、お客様の声を真剣に受け止めます。より顧客目線で求められているサービスを展開してまいります。



認知度の向上

SNS、TV、新聞、雑誌、ラジオなどのメディアに広告を掲載、出演し、施設の認知度を向上させます。近隣の企業様や住宅にもチラシ配りも行ってまいります。



持続的な成長

歯科医院のみでも同コンセプトを施行できるノウハウを確立させ、既存の歯科医院を中心に展開させていただく予定です。

年間単位での契約で、最大3年間にてお願いしております。
契約額に応じてサービス内容をご相談させていただければと思いますので、コン
セプトにご賛同いただける協賛者様はお気軽に問合せくださいませ。

mail: andelt95@gmail.com

tel: 03-6416-4405

店舗へ直接のお問い合わせもお待ちしております。

1 従業員様の美と健康のトータルサポート

協賛者様が指定した人数の従業員様の美と健康を当施設の専門家が全面サポ
ートさせていただきます。内容は出資額に応じて福利厚生プランの内容から
選択していただく形式とさせていただきます。

2 協賛者様本人の特別優待

協賛者様本人の美と健康に関するサポートを当施設の専門家が全面サポ
ートさせていただきます。内容は福利厚生プランに問われず、ご自身にとって
のベストな方法をご提案させていただきます。

3 協賛企業としての各媒体への記載

HP、SNS媒体にて協賛企業としての記載、可能であればSNSでの宣伝動画の
作製も行わせていただきます。

4 事業拡大時の還元、新規事業サポート

当施設には歯科医師はじめ管理栄養士、鍼灸師などの国家資格保有者、アス
レチックトレーナー、調理師などの現場で経験を積んだ人材が多く在籍して
おります。また、歯科に関してはすでに都内に4医院の展開もしているた
め、協賛者様の新たなビジネスに貢献できるジャンルに関して微力ながらサ
ポートさせていただきます。当施設の事業拡大時にも還元制度を検討してお
ります。